



Formation et
Ressources Humaines

En 2017, FORMEZ VOUS !

AVEC LES **ENTREPRENEUR.E.S**

DE CO-ACTIONS !

Entraîner un groupe de pairs avec la formation / action Flash

Objectif global

Savoir entraîner un groupe de pairs sur des situations concrètes d'activité commerciale ou entrepreneuriale

Objectifs opérationnels

- Connaître les différentes phases et les apports d'une formation action
- Connaître les leviers de développement du savoir-faire relationnel et commercial
- Connaître des contenus d'entraînement en communication commerciale en face à face
- S'entraîner à entraîner avec les techniques appropriées
- Mesurer l'efficacité de la formation action
- Trouver son style d'entraîneur

Méthodes pédagogiques

Démarche d'intelligence collective avec un groupe de 3 à 6 entraîneurs sur des situations concrètes

Entraînements brefs sur plusieurs possibilités

Apport théorique sur la confiance en soi, la pédagogie en petit groupe, les techniques de communication et de vente, la stratégie et la tactique commerciale.

Formation alternée entre entraîneurs et avec des groupes de pairs

Durée 3 jours

Public ciblé Responsables, accompagnateurs, chefs de projet, formateurs, feel good manager, expert métier

Prérequis Animer un collectif et vouloir développer ses compétences relationnelles et ou commerciales

Formateur **Olivier Ouzé**

24 ans d'expérience des formations Communication et gestion des relations humaines

Facilitateur de co développement professionnel et managérial certifié



Contact et inscriptions :

Retrouvez toutes les dates de nos formations sur notre site web et inscrivez-vous : <http://co-actions.coop/formation>

Pour + d'info : Christine Denibaud, Responsable de formation / 06 19 88 67 68 / formations@co-actions.fr